

REPUBLIQUE DU NIGER
**CHAMBRE REGIONALE
D'AGRICULTURE DE MARADI**

Etablissement public à caractère professionnel créé par la Loi 2000/15
du 21 Août 2000

Tél. : (227) 20 41 01 38 / Email : cramaradi@gmail.com / www.reca-niger.org



Rédaction : Hamadou Idrissa Zakari et Abdoul Rachid Hamani CRA/Maradi, Février 2022

Note d'information : Les jeunes sortis des centres de formation agricole sont engagés dans l'entrepreneuriat



Au cours des campagnes 2019-2020 et 2020-2021 la Chambre Régionale d'Agriculture (CRA) de Maradi a conduit, dans le cadre du Programme de Promotion de l'Emploi et de la Croissance Economique dans l'Agriculture (PECEA), un dispositif de formation des jeunes agriculteurs/trices en maraîchage. Le dispositif de Site de Formation des Jeunes Agriculteurs/trices (SFJA) de la CRA a permis de **former 200 Jeunes Agriculteurs/trices dont 55 jeunes filles et 145 jeunes hommes** durant les deux campagnes sèches froides.

L'objectif des sites de **Formation Professionnelle en Agriculture de la CRA** est de promouvoir une génération d'agriculteurs et d'agricultrices ayant une bonne maîtrise des techniques de production modernes, adaptées et performantes, ouverts à l'innovation et en mesure d'assurer une gestion économique durable de leurs exploitations. Dans le cadre de la mise en œuvre de ses activités, le Programme d'Appui à la Petite Irrigation (PAPI) phase 2, accorde plus d'intérêt aux jeunes et femmes. Parmi les résultats attendus du programme, il ressort que : Axe 1, Résultat 1 « Les jeunes et femmes issus des centres de formation sont formés, coachés et installés ». Ainsi, à partir de la campagne 2020 – 2021, la CRA a intégré les jeunes sortis des sites de formation agricole dans le dispositif de **Conseil de Gestion à l'Exploitation Familiale (CGEF)**.

Au total 178 jeunes issus de sites de formation conduits par la CRA et des Sites Intégrés de Formation Agricole (SIFA) conduits par l'ONG SwissContact ont été suivis pendant la campagne sèche froide 2020-2021.

Cette note d'information est élaborée pour présenter le cas de l'insertion professionnelle d'un jeune ayant bénéficié de la formation des jeunes agriculteurs/trices et suivis en CGEF. Il s'agit d'un jeune **producteur agricole, prestataire et commerçant des produits maraichers, nommé Ousmane Balla**.

Monsieur Ousmane Balla âgé de 30 ans, fait partie des jeunes lauréats ayant reçu leur diplôme de formation des jeunes agriculteurs au niveau du site de Soumarana Commune de Safo, Il fait partie de la première promotion des jeunes formés par la CRA de Maradi pour la campagne 2019-2020 dans le cadre du PECEA. En 2021 ce jeune a été sélectionné parmi les 15 producteurs volontaires de

Soumarana suivis par la CRA de Maradi en CGEF à travers le Programme d'Appui à la Petite Irrigation (PAPI) phase 2.



La formation qu'il a suivie lui a permis d'améliorer sa production et de diversifier ses sources de revenus à travers les activités de commercialisation des produits maraichers et aussi de prestation de services.

Photo 1 : Mr Ousmane Balla en formation sur le site de Formation des Jeunes Agriculteurs/trices de Soumarana 2019-2020.

Formation de 135 heures sur 4 mois suivant les curricula du Ministère des Enseignements Technique et de la Formation Professionnelle

Les activités de Production

Ousmane Balla est un habitué de l'agriculture. En effet, depuis l'âge de 10 ans il participe aux activités de l'exploitation familiale avec son père qu'il aide dans les travaux du jardin. Et petit à petit il a commencé à produire à son propre compte en exploitant individuellement son propre lopin de terre parallèlement à l'exploitation familiale, jusqu'au moment où il reçoit la formation. Grâce à cette formation, certifiée par un diplôme délivré par le Ministère des Enseignements Technique et de la Formation Professionnelle (DRET/FP), lui ayant permis d'améliorer ses compétences techniques en production maraîchère, le jeune Ousmane s'est lancé dans l'entrepreneuriat agricole. Il s'est inscrit dans une dynamique de valorisation de la chaîne de valeur, en se lançant aussi bien dans la production que dans la commercialisation des produits maraichers.

Il exploite avec son père un terrain d'une superficie de 5 000 m², et en même temps, il exploite à son compte personnel une parcelle de 1 700 m² qu'il exploite en laitue. Il fait 2 cycles de production par campagne. Les résultats CGEF 2020 - 2021 de son exploitation montre qu'il a dégagé une marge bénéficiaire brute de près de **111 500 F.CFA** (tableau ci-dessous pour les résultats).

Culture	Charge Opérationnelle en F CFA	Valeur de la production en F CFA	Marge brute en F CFA
Laitue	90 000	201 439	111 439

Source : suivi 2020-2021 CGEF.

Grace au suivi CGEF, dont il a bénéficié pour la campagne 2021-2022, le jeune entrepreneur a élaboré ses prévisions de culture et surtout de ses besoins en trésorerie (fonds de roulement). Il a choisi une logique de diversification en faisant une extension à de nouvelles cultures, à savoir la tomate sur une superficie de 850 m² et l'oignon sur 450 m². Il est ressorti des résultats CGEF du site de Soumarana que les productions de l'oignon et de la tomate sont plus rentables.

Les activités de commercialisation

Mr Ousmane Balla vend sa propre production en détail au grand Marché de la ville de Maradi. En plus de sa propre production, il achète la laitue auprès des autres producteurs pour la revendre directement aux consommateurs de la ville de Maradi. Cela lui permet de gagner des ressources

supplémentaires à celles issues de l'exploitation de sa parcelle. A la suite de cette activité de commercialisation, il a estimé faire un chiffre d'affaires annuel de plus **450.000 F** pour une marge de plus de **250.000 F par an**.



A titre illustratif, pour cette parcelle (photos ci-dessus) de 65 m², il a acheté la production à 15 000 F, il compte la revendre au marché directement en détail aux consommateurs à 25 000 F, soit une marge brute de 10 000 F. Sur le site de production, le sac de laitue (voir photos ci-dessous) est vendu à 1000 F. Le même sac est vendu aux grossistes à 1 500 F et 2 500 F aux consommateurs en détail sur le marché de Malamin Daga de Maradi, soit une variation de prix de 50 à 150 % par rapport au bord champ.



Les activités de prestation

Le jeune Ousmane s'est aussi inscrit dans une logique de valorisation de ses compétences techniques acquises au cours de sa formation en agriculture. C'est à ce titre qu'il commence à fournir des prestations.

De ce fait, détenteur d'une attestation de formation des jeunes reconnu par le Ministère des Enseignements Professionnels et Techniques, il a été recruté par l'Hôpital Ophtalmo Makka de Maradi pour entretenir les plantes et le jardin. Chaque semaine il fait 3 passages, ce qui lui permet de percevoir un pécule supplémentaire de 20 000 par mois.

Revenu annuel

Mr Ousmane Balla à travers les diverses activités qu'il mène, arrive à dégager un revenu d'environ 480 000 F CFA par an, soit un revenu mensuel de 40 000 F. Pour lui, la formation professionnalisante qu'il a reçue lui a réellement permis de se lancer dans plusieurs activités et de gagner son autonomie. C'est un cas de réussite dans l'insertion socio-économique et entrepreneuriale des jeunes.

Rubriques	Montant en F CFA
Marge Brute Production/an	111 430
Marge Brute Commercialisation /an	250 000
Revenu de la prestation	120 000
Total	481 430

Les activités de formation des jeunes agriculteurs et agricultrices et de conseil de gestion ont été réalisées dans le cadre du programme de Promotion de l'Emploi et de la Croissance Economique dans l'Agriculture (PECEA) et du Programme d'Appui à la Petite Irrigation.



