

Poste : Consultant national spécialiste en développement des partenariats

Lieu :

Date d'ouverture : 5 avril 2024

Date de clôture : 12 avril 2024

Contexte		
<p>Le Centre de coordination de l'innovation, de la recherche, de la vulgarisation et des conseils (iREACH), financé par l'Agence des États-Unis pour le développement international (USAID) par l'intermédiaire du Feed the Future Innovation Lab for Collaborative Research and Sustainable Intensification (SIIL) de l'Université d'État du Kansas, fait partie du portefeuille de programmes mis en œuvre par le Conseil ouest et centre-africain pour la recherche et le développement agricoles (CORAF). En Afrique de l'Ouest, le projet iREACH vise à renforcer la capacité du CORAF à coordonner et renforcer les capacités des institutions de recherche agricole et à faciliter la réalisation des objectifs de son plan stratégique (2018-2027) grâce à une meilleure coordination, harmonisation et intégration des activités de recherche, de vulgarisation et de conseil agricole. A terme, cela permettra une utilisation plus efficace des ressources et une meilleure réponse aux attentes des différents acteurs, notamment les producteurs, des chercheurs, des décideurs politiques et le secteur privé.</p>		
Description du poste		
<p>Le consultant National en développement des partenariats devra avoir de solides compétences en en développement commercial, en communication, en mobilisation des intervenants et en développement de partenariats. Il/elle identifiera et développera de manière proactive des partenariats stratégiques pour obtenir le soutien du secteur privé, des organisations nationales et internationales. Il/Elle veillera à l'efficacité des activités de liaison, de coordination, de suivi et de mise en œuvre du Parc technologique agricole (PTA) dans le pays concerné. Le gestionnaire du développement commercial facilitera l'adaptation, l'adoption et l'utilisation des technologies et des innovations promues au sein de l'ATP en travaillant en étroite collaboration avec les gestionnaires du parc. Il/Elle travaillera directement avec le Responsable du développement commercial du CORAF, les coordinateurs du Parc de technologie agricole et d'autres membres des différentes équipes de pays.</p>		
LIVRABLES ATTENDUS	ACTIVITÉS PROPOSÉES	ÉCHÉANCIERS
Des données crédibles et précises sur les technologies et les clients de l'ATP assigné	Recueillir et établir une base de données sur les technologies commercialisables et commercialement viables. Établir une base de données de clients (organisations d'agriculteurs, organismes donateurs, fermes commerciales privées, ONG, organisations internationales) pour l'AAE attribué	6 mai 2024
Au moins 3 accords de partenariat signés avec (i) une entreprise semencière (ii) un projet de développement (iii) une entreprise agroalimentaire commerciale	Travailler avec le Secrétaire du CORAF Directeur du développement commercial et l'équipe de communication pour développer une vidéo de 15 minutes sur les technologies commercialement viables pour l'ATP Élaborer une présentation PowerPoint interactive de 15 minutes sur les technologies commercialement viables.	5 juin 2024

	<p>Soutien à l'organisation d'au moins deux réunions d'affaires pour : (i) Secteur privé (ii) Projets de développement agricole et donateurs.</p> <p>Créer une plateforme efficace pour l'interaction et le réseautage d'affaires</p>	
Création d'au moins 4 entreprises agroalimentaires de jeunes	<p>Recruter 4 jeunes (2 hommes et 2 femmes) pour le programme de jeunes dans l'agro-industrie à travers un processus compétitif</p> <p>Fournir des services de soutien aux entreprises aux jeunes dans les entreprises agroalimentaires</p> <p>Formaliser les entreprises à établir par les jeunes dans l'agrobusiness participants</p>	30 juin 2024
Formation universitaire	Minimum de maîtrise/master en gestion d'entreprise, en agroalimentaire, en économie agricole ou dans un domaine connexe	
Expérience	<p>Au moins cinq ans d'expérience :</p> <ul style="list-style-type: none"> • Développement agroalimentaire • Solide réseau avec les acteurs privés du secteur agricole • Connaissance du développement des jeunes et de l'intégration des genres • Connaissance approfondie de la technologie agricole et de la mise à l'échelle de l'innovation • Expérience de la mobilisation des acteurs 	
Compétences	<ul style="list-style-type: none"> • Capacité de travailler de façon autonome avec peu de supervision • Passionné de changement • Axé sur le service à la clientèle • Capacité de pensée critique et de résolution de problèmes. • Très novateur • Compétences managériales et capacité à mener plusieurs tâches à la fois et à respecter les délais • Solides capacités de réseautage 	
Compétences en informatique	<ul style="list-style-type: none"> • Forte capacité à utiliser Microsoft Office (PowerPoint, Excel • Word, Adobe) • Capacité de développer un système de gestion de données efficace • Utilisation des médias sociaux 	
Exigences linguistiques	Bonne maîtrise de l'anglais et du français	
Procédures de demande		
<p>Les candidats intéressés doivent soumettre leur lettre de présentation et un CV mis à jour avec les noms et les coordonnées de trois références obligatoires à l'adresse Email suivantes ; imossim@yahoo.fr et abdoudangoma@yahoo.fr avant le 12 avril 2024 à 17h00. Veuillez noter que les candidats reçus après la date limite ne seront pas pris en considération.</p>		