



Centre d'Information et d'Accompagnement des Promoteurs Agricoles (CIAPA)



Rédaction : Issoufou Chaya Mahaman Kabirou, CRA Tahoua / 2023

Visite d'une ferme avicole à Illéla

Introduction

Dans le cadre de la mise en place du nouveau dispositif du Centre d'Information et d'Accompagnement des Promoteurs Agricoles (CIAPA) dans les régions d'intervention du PromAP, l'approche « visite terrain » a été privilégiée, afin de permettre autant que possible l'adéquation des services fournis avec les réalités du terrain. Des visites ont été réalisées dans département d'Illela par une équipe du RECA et de la CRA. Ces visites ont pour but de mettre en lumière les expériences existantes au Niger en matière de production agricole, mais également les besoins pouvant être exprimés par les producteurs dans leur contexte local, afin de mieux cerner leurs attentes. Les visites ont été centrées autour de promoteurs privés, en particulier ceux possédant un ou plusieurs systèmes techniques innovants au sein de leur exploitation tant pour l'agriculture que pour l'élevage.



La ferme avicole « **poussin de l'Ader** » est située à l'entrée d'Illela côté sud du goudron en venant de Badaguichiri. Cette ferme a été créée en 2013 par un fonctionnaire passionné d'élevage.

La ferme est implantée dans un bas-fond aéré au bord de la Maggia, pour profiter de l'humidité et de la fraîcheur du lieu. Des arbres fruitiers (manguiers et citronniers) sont présents dans la ferme pour garder de la fraîcheur pendant les périodes de chaleur.

Cette ferme comporte un atelier aviculture (poulets de chairs et poules pondeuses) et un peu d'arboriculture. Le promoteur prévoit de se lancer à partir de l'année prochaine dans la pisciculture, lors de notre visite deux bassins piscicoles sont déjà construits.

• Equipements installés dans la ferme

Source d'eau : Dans le but d'avoir suffisamment d'eau au niveau de cette ferme, le promoteur a investi dans un forage équipé d'une pompe immergée, alimentée par six panneaux solaires. Une réserve d'eau et une dizaine de bidons de 25 litres servant de réservoir. Le promoteur utilise également un groupe électrogène en cas de panne des équipements solaires et pour assurer l'électrification de la ferme de 19h à 23h.



Poulaillers : Le promoteur possède 3 poulaillers de 150 m² chacun, dont un construit depuis la création de la ferme sur le fond propre du promoteur destiné à l'élevage des poules pondeuses et 2 plus récents, construit en 2021 par le Projet d'Appui à l'Agriculture Sensible aux Risques Climatique (PASEC) dans cadre de son financement à cout partagé dont 1 pour l'élevage des poulets de chairs et 1 pour les pondeuses. Ces poulaillers ont une capacité d'accueillir 2 000 sujets chacun.

Ces poulaillers sont construits dans les respects des normes prescrites dans le Guide de l'aviculteur au Niger¹, c'est-à-dire en tenant compte de la direction des vents dominant Est-Ouest (la largeur est du côté Est-Ouest et la longueur du côté Nord -Sud) et une distance d'au moins 30 m a été respectée entre le poulailler construit sur fond propre et ceux construits après. Des pondoirs, des mangeoires et des abreuvoirs sont également installés dans chaque poulailler.

L'ancien poulailler, construit sur fond propre du promoteur, est muni des pondoirs en ciment. Avec ces pondoirs, il a été constaté les poules rentrent pour pondre en même temps, elle se bousculent, certaines pondent au sol, et des œufs se cassent. Pour éviter la ponte au sol et les casses des œufs, ces pondoirs ont été remplacés par des pondoirs en planches plus adaptés que les pondoirs en ciment.




Magasin de stockage : Un magasin servant à stocker des aliments volailles et des produits vétérinaires est construit dans la ferme. Ce magasin sert aussi d'un petit bureau pour faire les enregistrements des données (dépenses et recettes) et un dépôt des œufs collectés.

- **Aviculture**

L'aviculture a commencé à être pratiquée dans la ferme depuis 2013, les poussins proviennent du Nigeria.

¹ Disponible sur le site Web du RECA : <https://reca-niger.org/spip.php?article1083>

Pour les pondeuses, c'est la race **ISA Brown** qui est élevée et pour les poulets de chairs la race **Cobb 500**. Ces deux races sont parmi les races les plus réputées pour leur adaptation à la chaleur et à l'environnement sahélien.

	<p>ISA Brown</p> <p>L'ISA Brown est universellement reconnue pour son exceptionnelle productivité. Elle est rustique, bonne pondeuse avec un taux de ponte de plus de 70% en fonction des conditions d'élevage.</p> <p>Le nombre d'œufs produits par sujet et par cycle est de l'ordre de 328 œufs. Cette race s'adapte aux conditions d'élevage en pays chaud avec un taux de mortalité de 10% sur la période du cycle d'élevage de 18 mois².</p>
---	--

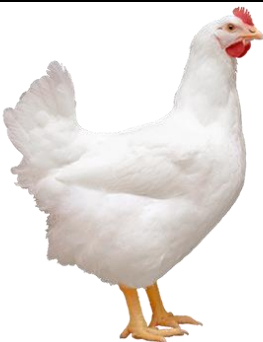
	<p>COBB 500</p> <p>Souvent présenté comme un poulet de chair précoce, le plus efficace au monde, présentant la conversion alimentaire la plus basse, un meilleur taux de croissance et une capacité à bien se nourrir avec une nutrition de faible densité et moins coûteuse. Ces qualités lui permettraient un plus bas coût par kilogramme produit.</p> <p>Apparence : couleur jaune, plumage dense et blanc, comportement calme. Une des trois races recommandées dans le référentiel technico économique, élevage moderne des poulets de chair (PRADEL Kiy-Arziki) : Arbor Acre, Early Bird, Cobb 500</p>
--	--

Tableau 1 : quelques paramètres zootecniques de production des races de poulet de chair reconnues comme exploitées au Niger (Projet PRADEL Kiy-Arziki).

Paramètres	Souches de poulet de chair		
	Cobb500	Shaver starbro	JA757
Durée du cycle d'élevage (jour)	39-42	35-38	54-57
Indice de consommation d'aliment (IC)	1,8 -1,9	1,7-1,8	2,1-2,2
Densité (sujet/m ²) en phase finition	10-12	10-12	10-12
Mortalité	4-6%	3-6,6%	2-3%
Poids moyen en fin de cycle (kg)	1,7-1,85	1,35-1,6	1,85-2,3

Attention : Les performances des exploitations avicoles dépendent des souches des animaux exploitées mais aussi des pratiques/technique d'élevage d'alimentation et sanitaire.

Lors de notre visite, tous les poulets de chairs avaient été vendus et 1500 pondeuses âgées de 4 mois sont présentes dans la ferme.

Durant leur cycle, ces pondeuses consomment trois sortes d'aliment en fonction des âges.

- Pour cette campagne la ferme a démarré avec 2 000 sujets au premier âge ; la durée de cet âge est de 2 mois et les poussins consomment ½ sacs de 25 kg d'aliment par jour (soit 6,25g par poussins et par jour), 1900 sujets arrivent au deuxième âge ou phase de croissance (100 poussins meurt soit un taux de mortalité de 5%).
- Cette phase varie entre 3 à 4 mois et les poules peuvent consommer 2 sacs de 25 kg d'aliment par jour (soit 26,31g par poules par jour) et 1500 arrivent au troisième âge (une mortalité 400 poules est enregistrée soit un taux de 20%).

² Référentiel technico-économique sur la filière avicole ; Elevage moderne des poules pondeuses – PRADEL Kiy-Arziki
file:///C:/Users/USER/Downloads/rte_aviculture_poules_pondeuses_pradel.pdf

- C'est au troisième stade que les pontes commencent à être enregistrées. Au début de la ponte entre 10 à 11 casiers sont récoltés par jours. Les poulets de cet âge font de 5 à 6 mois et consomment 6 sacs de 25 kg par jour, soit 100 g par poule par jour.

Du premier âge jusqu'à la réforme, avec 2 000 sujets au démarrage, un taux de 25% de mortalité a été enregistré dans cette ferme. C'est un taux élevé qui serait dû aux maladies qui sont survenues.

Alimentation : Les aliments volailles proviennent du Nigeria sur commande et le prix de sac varie de 6 000 à 8 000F en fonction de la période. Une commande peut prendre 6 mois avant d'arriver, ce qui pénalise le promoteur.

Pour éviter ces pénalités liées aux retards sur les commandes et dans le but de freiner l'importation de ces aliments, le promoteur a investi, dans une broyeuse avec laquelle il a commencé la fabrication des aliments volailles. Mais cette fabrication a été abandonné car après l'évaluation il a été constaté que le coût de production est plus élevé que la commande du Nigeria. Également, par manque de certains éléments nutritifs, la qualité les aliments n'est pas la même, les aliments importés sont meilleurs que ceux produit à son niveau.



Commercialisation : Le circuit commercial est bien développé dans cette ferme à travers la vente des poulets de chairs et des œufs. A partir de 45 jours d'élevage, les poulets de chairs sont commercialisés. Lors fêtes passées, 2 000 sujets ont été vendus à des prix variant de 2 000 à 2 700F au niveau d'Illela, Tahoua et Maradi. Pour les pondeuses, à partir de 14 à 15 mois de ponte, le promoteur procède à la réforme et les poules reformés sont vendues.

La commercialisation des œufs est effectuée dans la ferme, les acheteurs viennent pour prendre en raison de 2 000 F les casiers.

La fiente de volaille est vendue aux producteurs maraichers en raison de 500 F le sac de 25 kg. C'est un excellent engrais très riche en azote, contenant aussi du phosphore, du potassium et du calcium et qui se minéralise très rapidement dans le sol et est aussitôt disponible pour les plantes.

Main d'œuvre : Pour assurer le fonctionnement de cette ferme, 5 employés appuyés par un gardien ont été recrutés par le promoteur. Le gardien vient la nuit et le 5 autres travaillent la journée.

Au début ces employés n'étaient pas spécialisés mais, au fil de temps, ils commencent à se spécialiser à travers des formations qu'ils ont reçues sur l'aviculture par le promoteur qui est un docteur vétérinaire. Ces employés sont payés mensuellement. Ils possèdent une tenue de travail adéquate, chacun possède une blouse de couleur bleue accompagnée d'une paire de bottes pour protéger les pieds avant de rentrer dans les poulaillers. Le choix de la couleur bleue ne pas fortuit car les volailles préfèrent le bleu.

- **Arboriculture**

Quelques pieds d'arbres fruitiers ont pu être observés dans la ferme notamment les manguiers et des citronniers. Ces arbres permettent de garder de la fraîcheur pour les poulaillers pendant les périodes de chaleur.

Conclusion

Ce promoteur est spécialiste en aviculture (docteur vétérinaire), possède un bagage technique important, et est appuyé par un autre docteur vétérinaire dans le suivi et la conduite des activités. Cependant, ce promoteur n'est présent que de manière irrégulière sur sa ferme, correspond au type de promoteurs de la catégorie « agriculteur avec présence limitée » tel que définie dans la précédente étude du RECA sur les exploitants de l'agrobusiness,

Avec tous ces investissements réalisés, dont une partie sur fonds propres du promoteur et une sur financement à frais partagé du PASEC, le promoteur souhaite améliorer ses rentrées financières à travers l'extension de la ferme.

Le CIAPA (Centres d'information et d'accompagnement des promoteurs agricoles) est un nouveau service du RECA et des CRA, financé par le programme PromAP de la GIZ autour de ses zones d'intervention (Tillabéry, Tahoua, et Agadez).

Il a pour finalité d'offrir des informations, formations, ainsi qu'un accompagnement continu aux promoteurs agricoles, afin de les appuyer dans la création et la gestion de leurs entreprises agricoles.

La mise en place du Centre d'Information et d'Accompagnement des Promoteurs Agricoles (CIAPA) dans les régions de Tillabéri, Tahoua et Agadez bénéficie de l'appui du Programme Nigéro-Allemand de Promotion de l'Agriculture Productive (PromAP), un programme cofinancé par le BMZ et DGIS, mis en œuvre par la GiZ.

